

ПРОЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО КОДЕКСА КАЗАХСТАНА И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ В СВЕТЕ КОДИФИКАЦИИ КОММЕРЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН



Т. Е. НУГМАНОВ,
председатель Правления Союза промышленников и
предпринимателей «Национальная индустриальная палата»,
к.ю.н.

В статье рассматривается проект Предпринимательского кодекса РК, его состояние и возможные пути совершенствования в свете последних кодификаций коммерческого законодательства проведенных в странах континентального права и США. В работе проводится анализ и делаются рекомендации по структуре и содержанию проекта с учетом общих и новых тенденций развития отечественного и зарубежного законодательства о поддержке частного предпринимательства.

Ключевые слова: Предпринимательский кодекс, коммерческие юридические лица, поддержка малого и среднего предпринимательства, государственно-частное партнерство, гарантии свободы осуществления предпринимательской деятельности, субъекты государственного предпринимательства, государственное регулирование в сфере предпринимательства.

В Концепции правовой политики РК на 2010 по 2020 гг. особо отмечено, что нужен новый качественный законодательный акт, регулирующий сферу предпринимательства. Предпринимательский кодекс должен стать гарантом обеспечения баланса публичных и частных интересов при осуществлении предпринимательской деятельности.¹

С этих позиций разработка качественного как форме, так и по содержанию кодифицированного законодательного акта в сфере предпринимательства представляется весьма своевременным и актуальным шагом со стороны наших правотворческих органов.

С другой стороны, необходимо отметить, что сам подход по разработке Предпринимательского кодекса был поддержан не всеми представителями науки в сфере частного права. Даже сама идея его разработки была подвергнута жесточайшей критике со стороны последних.²

В данном случае, мы разделяем их обеспокоенность по поводу возможного «дублирования» одних и тех же положений в двух кодексах Гражданском и Предпринимательском, а также по вопро-

© Т. Е. Нугманов, 2014

¹Концепция правовой политики Республики Казахстан с 2010 по 2020 гг. с изменениями от 16.01.2014г. внесены Указом Президента РК №731.

²Предпринимательский кодекс как орудие развала правовой системы Казахстана: Сб. статей / отв. ред. Сулейменов М.К. Алматы. 2011; Мороз С.П. К вопросу кодификации предпринимательского законодательства Республики Казахстан // Право и государство. № 3 (60). 2013. С. 35-37.

су дуализма частного права. Однако, реальность такова, что перед правотворческими органами поставлена задача по разработке и принятию Предпринимательского кодекса.³

Поэтому нам представляется, что эффективней совместными усилиями ученых и практикующих юристов попытаться выработать новый проект Предпринимательского кодекса, нежели просто отвергать идею его принятия. В связи с этим вполне оправдано высказывание том, что «чем больше специалистов-юристов будут заняты этим, тем более гладким и ровным предполагается путь поисков».⁴

Принятие Предпринимательского кодекса позволит кодифицировать в виде обобщающего закона нормы по осуществлению и организации предпринимательской деятельности, устранить и громоздкость, и бессистемность законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность, охватить как частноправовые, так и публично-правовые элементы правового регулирования.

В пользу принятия данного Кодекса свидетельствует зарубежный опыт.

Анализ развитых в правовом отношении государств показывает, что для зрелых рыночных экономик характерно наличие коммерческого (предпринимательского) права как отдельной отрасли права.

Например, в целом ряде стран приняты Коммерческие кодексы. В настоящее время такие кодексы имеются, например, в Австрии, Аргентине, Бельгии, Болгарии, Венесуэле, Германии, Греции, Египте, Испании, Корее (Южной), Кувейте, Люксембурге, Мексике, Польше, Румынии, Словакии, Уругвае, Франции, Чехии (1961), Чили, Швеции, Эстонии (1995), США, Турции и Японии.

К примеру, Коммерческий кодекс Франции в его современном виде – это один из основных и наиболее важных нормативных правовых актов французского частного права. Фактически по своей значимости во французской правовой системе и по той роли, которую он играет в обществе, он занимает второе место после Гражданского кодекса. В нем систематизированы положения эко-

³Концепция правовой политики Республики Казахстан с 2010 по 2020 гг. с изменениями от 16.01.2014 г. внесены Указом Президента РК №731; Указ Президента РК от 27 февраля 2014 г. №757 «О кардинальных мерах по улучшению условий для предпринимательской деятельности в РК».

⁴Каудыров Т. Е. Эффективное регулирование предпринимательских отношений: казахстанский подход // Право и государство. № 3 (60). 2013. С. 29.



Встреча казахстанских и китайских бизнесменов в СПП «НИПК» по вопросам сотрудничества в сфере развития МСБ. 20 июня 2014 г.

номического, торгово-производственного и, отчасти, валютно-финансового законодательства, предназначенного для регулирования весьма широкого круга организационно-экономических, производственных, корпоративных, договорных, торговых и различного рода иных деловых отношений. Наряду с этим в нем даже имеются нормы уголовного закона, предусматривающие меры уголовного наказания за совершение определенных противоправных деяний в сфере экономики и предпринимательства.⁵

Это, по сути, новый Кодекс, первоначально насчитывавший более 2000 статей, был принят Правительством 18 сентября 2000 г. № 2000-912. С его принятием прекратил свое почти двухсотлетнее действие Коммерческий кодекс Франции 1807 г.⁶

Структура и содержание действующего Торгового уложения Германии, принятого в 1900 г., неоднократно изменялись в связи с принятием новых законов, подробно регламентирующих отдельные институты торгового права. Значительные изменения Торгового уложения связаны с изъятием из него в 1937 г. положений акционерного права и их объединением в самостоятельный Закон об акционерных обществах. Обособление транспортного права в результате принятия в 1978 г., общих условий транспортной экспедиции также привело к необходимости изменений. Наконец, дальнейшее развитие банковского права обусловило создание в 1986 г. новых разделов Торгового уложения на базе Закона об основных направлениях баланса. Последние изменения торгового и корпоративного права предприняты сравнительно недавно под влиянием реформы обязательственного права.⁷

Новый Коммерческий кодекс Турции («Новый ККТ») был опубликован в «Официал Газет» 14-го февраля 2011 г. Как оговаривается в Новом ККТ и в Законе о вступлении в силу и применении Коммерческого Кодекса Турции № 6103 («Закон о вступлении в силу нового ККТ»), новый кодекс вступил в силу 1-го июля 2012 г. Основная цель нового ККТ заключается в развитии корпоративного подхо-

да к управлению, соответствующего международным стандартам, поощрению частных прав и общественной деятельности, обеспечении прозрачности управления операциями, приведении условий турецкого бизнеса в соответствие с законодательством ЕС, а также процессе экономического прироста.⁸

В 1968 г. был принят так называемый Единый торговый кодекс США (далее — ЕТК) действующий почти во всех штатах, за исключением штата Луизиана. На сегодняшний день данный кодекс регулирует правоотношения, касающиеся аренды банковских депозитов и инкассации, электронного перевода платежей, аккредитивов, товарораспорядительных документов, инвестиционных ценных бумаг, обеспечительных сделок и др. Одним из самых совершенных и основанных на практике коммерческой деятельности положений данного закона можно назвать раздел 9, который посвящен правовой регламентации обеспечительных сделок и обеспечительного интереса. Именно с разрешением в ЕТК вопросов, связанных с обеспечением обязательств, в США сформировалась унифицированная, воспринятая законодательством большинства штатов система правового регулирования института обеспечительного интереса.⁹

Таким образом, можно констатировать, что многие развитые в правовом отношении страны мира пошли именно по пути разработки и принятия предпринимательского кодекса.

В свете изложенного, по структуре и содержанию Предпринимательского Кодекса РК хотелось бы отметить, что данный проект, наш взгляд, нуждается в существенных изменениях и дополнениях. Что же можно было в нем, наш взгляд, дополнить или изменить?

Первое. Глава 2. Проекта посвящена субъектам предпринимательства и условиям их функционирования. Параграф 3 этой главы проекта посвящен индивидуальному предпринимательству.

Вместе с тем, в проекте отсутствуют положения о коммерческих

⁵Коммерческий кодекс Франции. Предисловие, перевод с французского, дополнение, словарь справочник и комментарии Захватаева В.Н. М: Волтерс Клаувер, 2008. С. 6.

⁶Там же, С.6.

⁷Торговое уложение Германии. Перевод с немецкого Бергманн В., Дубовицкая Е.А.М., 2009. С. 9-10.

⁸Юнал Текиналп. Новый коммерческий кодекс Турции призван увеличить приток инвестиций в страну. URL: <http://www.realty-overseas.ru/analitika/turciya/noviiie-kommercheskiiie-kodeks-turci.19.02.2014r>.

⁹ООО «Юридическая фирма «Городисский и Партнеры». Обеспечительный интерес в правовой системе США. URL: <http://www.gorodissky.ru/publications/articles.19.02.2014.g>.



Обсуждение проекта Предпринимательского кодекса на заседании Правления СПП «НИПК»

юридических лица, к которым относятся: государственные предприятия, хозяйственные товарищества, акционерные общества, производственный кооператив.

В этой связи, мы полагаем, что указанный раздел проекта Предпринимательского кодекса должен быть расширен нормами о коммерческих юридических лицах. В этих нормах целесообразно закрепить общие положения о правоспособности коммерческих юридических лиц, вопросы реорганизации и ликвидации.

В пользу такого подхода свидетельствует то, что в коммерческих и торговых кодексах зарубежных стран (Франции, Германии и других стран) разделы о коммерческих юридических лицах образуют главную составляющую в этих кодифицированных актах.

Кроме того, предлагаемый нами подход целесообразен и с точки зрения формальной логики и простого здравого смысла, так как Глава 2 проекта Кодекса посвящена всем субъектам предпри-

нимательства. Поэтому мы полагаем, что есть необходимость имплементации соответствующих норм о коммерческих юридических лицах из общей части Гражданского кодекса в проект Предпринимательского кодекса.

Второе. В проекте Кодекса основной акцент сделан в сторону поддержки малого предпринимательства. В частности, статьи 236, 239, 240, 241 и 243 проекта Кодекса посвящены именно данному вопросу.

Между тем, анализ законодательства стран Таможенного союза как Российская Федерация и Республика Беларусь показывает, что в данных государствах действуют специальные законы посвященные государственной поддержке не только малого, но и среднего предпринимательства.

Так, в Российской Федерации 24 июля 2007 г. за № 209-ФЗ был принят Федеральный Закон РФ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

В Республике Беларусь 1 июля 2010 г. за № 148-З был принят Закон «О поддержке малого и среднего предпринимательства».

Наличие специальных законов по поддержке малого и среднего бизнеса характерно и для стран СНГ. В частности, в Республике Армения 28 декабря 2000 г. за № ЗР-121 был принят Закон «О государственной поддержке малого и среднего предпринимательства».

22 марта 2012 г. аналогичный закон был принят на Украине.

Приоритет государственной поддержки в этих странах на законодательном уровне сделан в сторону развития не только малого, но и среднего бизнеса.

Анализ положительного зарубежного опыта показывает, что сектор малых и средних предприятий является неотъемлемым элементом любой развитой хозяйственной и правовой системы, без которого экономика и общество в целом не могут нормально развиваться и существовать.

Как указывается в литературе, в целях стимулирования развития МСП в Японии в 1963 г. был принят «Основной Закон о малых и



Обсуждение вопросов казахстанско-китайского сотрудничества в сфере поддержки МСБ. 20 июня 2014 г.

средних предприятиях», который вобрал накопленный опыт развития и поддержки малого и среднего предпринимательства.¹⁰

В Италии государственная политика в отношении предпринимательства постоянно совершенствовалась с ростом понимания социально-экономической значимости сектора малого и среднего предпринимательства, что подтверждается последовательностью принятия некоторых правовых актов, направленных на расширение возможностей для роста и развития МСП:

1952 г. «О создании центральной службы кредитования малого и среднего предпринимательства»;

1990 г. «О создании совместных предприятий за рубежом с участием итальянских малых средних предприятий»;

1994 г. «О помощи начинающим предприятиям и стимулировании реинвестирования прибыли» и др.¹¹

В Китае 29 июня 2002 г. был принят Закон КНР «О стимулировании малых и средних предприятий». Данный закон был принят с целью улучшения делового климата и стимулирования развития малых и средних предприятий, создания большого количества рабочих мест в городах и селах и использования важной роли средних и малых предприятий в экономическом и социальном развитии страны.¹²

В Казахстане согласно официальным статистическим данным за 2013 год количество активных субъектов малого предпринимательства составляет 64 225 юридических лиц, 520 761 индивидуальных предпринимателей, 163 845 крестьянских (фермерских

хозяйств). Количество юридических лиц среднего предпринимательства составляет 8 373 субъектов или 1,1% от общего числа субъектов МСП. При этом, доля численности занятых в субъектах среднего предпринимательства составляет 27,6%, а доля выпускаемой продукции – 64,4%.¹³

Малый бизнес в Казахстане сосредоточен в основном в сфере торговли и услуг, тогда как производственный сектор по объективным причинам, связанным со стоимостью оборудования, необходимостью зданий и сооружений, а также производственной инфраструктуры – не вписывается в рамки малых предприятий и начинается с уровня средних компаний.

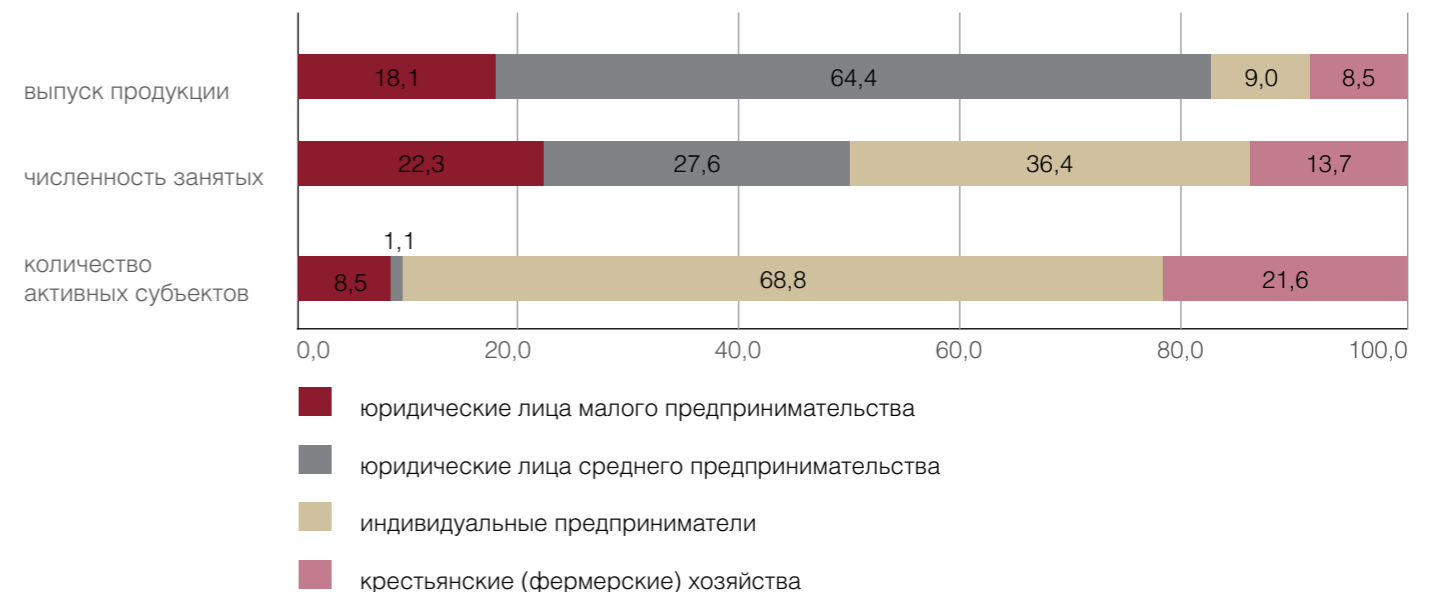
С учетом изложенного, полагаем, что требуется корректировка статьей Предпринимательского кодекса в части поддержки субъектов не только малого, но и среднего предпринимательства.

Третье. Глава 7 проекта посвящена компетенции государственных органов в области развития и поддержки предпринимательства.

Вместе с тем, анализ Коммерческого кодекса Франции, Германского торгового уложения, Хозяйственного кодекса Украины, да и нашего Гражданского кодекса, показывает, что перечисление полномочий и функций государственных органов при подготовке подобного рода документов не требуется. Поскольку кодекс это прежде всего кодифицированный обобщающий акт.

Здесь пожалуй имеется только один пример. Это часто критикуемый бизнес-сообществом Казахстана «Кодекс о здоровье народа и системе здравоохранения».

СТРУКТУРА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В КАЗАХСТАНЕ ЗА 2013 Г. (%)



¹⁰Материалы Глобального информационно-аналитического центра «GIAC.RU». Зарубежный опыт поддержки малого и среднего предпринимательства. URL: <http://www.giac.ru/content/document/1.4.03.2014r>; Также использованы материалы Информационно-аналитического отдела аппарата Мажилиса Парламента РК «Государственная поддержка малого и среднего бизнеса (предпринимательства)» запрос №28-2-1016 от 5.10.2012 г.

¹¹Там же.

¹²Закон КНР «О стимулировании малых и средних предприятий», принят на 28 сессии Постоянного комитета ВСНП 9-го созыва, 29 июня 2002 г.

Поэтому вопрос о сохранении в проекте Предпринимательского кодекса специальной главы посвященной компетенции государственных органов носит дискуссионный характер.

Четвертое. В проекте Кодекса дается определение государственно-частного партнерства как формы сотрудничества между государ-

¹³Официальная статистическая информация «малое и среднее предпринимательство» //URL:http://www.stat.gov.kz/fages/wcnav_externalld/home.

ством и субъектами частного предпринимательства, направленная на финансирование, создание, реконструкцию, модернизацию и/или эксплуатацию объектов социальной инфраструктуры и жизнеобеспечения, а также предоставление услуг.

Вместе с тем, в отличие от вышеизложенного подхода зарубежная законодательная практика исходит из расширительной трактовки ГЧП как конструктивного взаимодействия власти и бизнеса не только в экономике, но и других сферах общественной жизни. В данном случае мы согласны с принятым за рубежом толкованием ГЧП как любых форм партнерства государства и предпринимательского корпуса. При этом передача полномочий органов власти и управления не ограничивается лишь правами собственности, сюда следует включить и делегирование некоторых функций принятия решений в ходе экспертиз, консультаций и совместной разработки нормативных правовых актов, создания совместных предприятий с участием государства и субъектов частного предпринимательства.

Также в широком смысле ГЧП можно рассматривать как одну из форм государственной поддержки субъектов частного предпринимательства. Поэтому мы полагаем, что эти вопросы необходимо более детально регламентировать в представленном кодексе.

Далее. В проекте кодекса в качестве субъектов государственного предпринимательства называются только государственные предприятия на праве хозяйственного ведения и оперативного управления (ст.13).

Справедливости ради необходимо отметить, что такой подход характерен и для действующего законодательства. Согласно Закону «О государственном имуществе» под государственными юридическими лицами понимаются государственные предприятия и государственные учреждения.

В то же время, мы считаем, что в перечень субъектов государственного предпринимательства необходимо включить юридические лица, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия в уставном капитале) которых принадлежат государству, и аффилированными с ними юридическими лицами. То есть компании, которые образуют квазигосударственный сектор.

Данные структуры по своей природе не могут быть субъектами частного предпринимательства. Данный подход обосновывается нормами действующего Закона «О частном предпринимательстве».

Также полагаем, что сферой государственного предпринимательства должны быть охвачены вопросы государственной монополии, законодательно определен исчерпывающий перечень сфер и видов деятельности субъектов государственной предпринимательской деятельности.

Государственное предпринимательство также должно осуществляться в тех областях, где проведение хозяйственной деятельности противоречит природе частных фирм.

Еще один момент. На наш взгляд, в предпринимательском кодексе особое внимание необходимо уделить гарантиям свободы осуществления предпринимательской деятельности. Известно, что данному вопросу посвящена специальная норма Основного Закона нашей страны. В соответствии со статьей 26 Конституции РК каждый имеет право на свободу предпринимательской деятельности.

Этот вопрос регламентирован и в общепризнанных международных актах. В соответствии со статьей 16 Хартии основных прав Европейского союза от 7 декабря 2000 г. отмечено, что свобода предпринимательства признается в соответствии с пра-

вом Европейских сообществ, национальным законодательством и практикой.

Однако упомянутая нами норма Конституции РК и вышеназванной Хартии не получили должной практической реализации в представленном проекте. Поэтому мы полагаем, что этот вопрос также нуждается в более детальном регламентировании.

Необходимо отметить, что проект Предпринимательского кодекса по сравнению с его прошлогодней версией дополнен новым Разделом 2 «Государственное регулирование в сфере предпринимательства». В данном разделе содержатся новые главы:

- Государственное регулирование в области энергоснабжения;
- Государственное регулирование в области электроэнергетики;
- Государственное регулирование в сфере газа и газоснабжения;
- Государственное регулирование в сфере недропользования;
- Государственное регулирование производства и оборота биотоплива;
- Государственное регулирование в области использования атомной энергии и др.

Однако, как показывает анализ этих положений (глав,) в них главным образом содержатся только цели государственного регулирования, основные принципы и задачи.

Между тем, в Указе Президента РК от 27 февраля 2014 г. №757 «О кардинальных мерах по улучшению условий для предпринимательской деятельности в РК» Правительству РК дано поручение консолидировать в проекте Предпринимательского кодекса Республики Казахстан нормы законодательных актов о государственном регулировании предпринимательской деятельности.

С этой точки зрения, в указанных Главах проекта кодекса очевидно потребуются более полное правовое регулирование.

И последнее. В контексте обсуждаемой темы мы с учетом положений Коммерческого кодекса Франции и Германского торгового уложения предлагаем включить в содержание и структуру Предпринимательского кодекса следующие главы.

1. Основные принципы и гарантии осуществления предпринимательской деятельности, включая свободу предпринимательства.
2. О статусе субъектов предпринимательства.
3. О индивидуальных предпринимателях.
4. О коммерческих юридических лицах.
5. О национальной палате предпринимателей и объединениях коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.
6. О свободе цен и о конкуренции.
8. О банкротстве субъектов предпринимательства.
9. О ценных бумагах и обеспечениях.
10. О третейских и международных арбитражных судах.
11. О государственном-частном партнерстве.
12. О рынках общенационального значения и торговых выставках.
13. О коммерческих сделках (договорах).

При этом, мы предлагаем существенно переработать уже имеющиеся нормы, так как Кодекс должен отличаться качественной новизной содержащихся в нем нормативно-правовых положений. Это должен быть новый акт, как по форме, так и по своему нормативно-правовому содержанию и характеру.

То есть проводимая законодательная работа не должна сводиться к простому своду норм уже действующих законов, причем не переработанных, который мы видим в представленном про-

екте кодекса.¹⁴ Полагаем, что необходима очень серьезная доработка представленного проекта Предпринимательского кодекса. Возможно, с приглашением зарубежных специалистов, поскольку, как нам известно, большинство отечественных ученых-цивилистов являются приверженцами сохранения Гражданского кодекса. Необходимо привлечь специалистов, имеющих большой опыт законодательской работы. Также нужно и время для подготовки данного документа.

В пользу более тщательной разработки Предпринимательского кодекса свидетельствует и зарубежный опыт.

Процесс становления современного коммерческого права в развитых правовых системах, в частности Англии, Франции, Германии, США занял не одно столетие. В течение этого времени содержание коммерческих кодексов шлифовалось законодательством, отрабатывалось судебной практикой, подвергалось тщательному анализу в доктрине. Потребности жизни общества постоянно приводили к отторжению или рождению многочисленных правовых механизмов регулирования товарно-денежных отношений в ходе их естественной эволюции от одной общественно-экономической формации к другой.¹⁵

Приведем пример, который был широко освещен в юридической литературе. В частности, только по переводу Германского торгового уложения на русский язык пришлось столкнуться с серьезными трудностями терминологического характера. Справиться с этим, удалось только общими усилиями немецких и русских юристов.¹⁶

Перевод законодательных текстов представляет существенные трудности. Здесь с наибольшей остротой встает старинная дилемма: должен ли быть перевод точен, хотя бы от этого страдала его доступность и общепонятность, или же перевод должен быть удобочитаем, хотя бы он и не с буквальностью передавал оригинал.¹⁷

Что же говорить о разработке кодекса.

Ведь при разработке Гражданского кодекса РК работа облегчалась тем, что у нас все-таки был модельный Гражданский кодекс разработанный с участием международных экспертов и который лег в основу законодательства большинства стран СНГ.

А модельного Предпринимательского кодекса у нас нет.

¹⁴Речь в данном случае главным образом идет об имплементации норм действующего Закона «О частном предпринимательстве».

¹⁵Гражданское и торговое право зарубежных государств. Том I. М.: Международные отношения. 2008. Авторский коллектив: Буднева Г. Н., Васильев Е. А. и др. С.14.

¹⁶Торговое уложение Германии. Пер. с нем. – Бергманн В., Дубовицкая Е. А. М., 2009. С. 7.

¹⁷Гражданский кодекс /Наполеон Бонапарт. Пер. с фр. Петербургского И. С. М., 2013. С. 27.

Правда есть Хозяйственный кодекс Украины, но он достаточно рамочный. Поэтому мы полагаем, что подготовить качественный проект Предпринимательского кодекса можно только с приглашением зарубежных экспертов в этой области и, естественно, отечественных ученых юристов и практиков.

В заключение хотелось бы отметить, что последствием принятия Предпринимательского кодекса станет унификация казахстанской правовой модели со странами континентальной правовой системы.

Юридические последствия принятия Предпринимательского кодекса будут связаны с укреплением кодификационной техники в казахстанской законодательной практике в целом. Предпринимательский кодекс РК должен стать стержнем правовой системы экономического блока и логическим продолжением Гражданского кодекса РК. Его принятие явится не менее значимым событием в казахстанской законодательной практике, чем принятие Гражданского кодекса.

Т. Е. Нұғыманов: Шетелдік коммерциялық заңнама кодификация тұрғысынан Кәсіпкерлік кодексінің жобасы мен оның жетілдіруі.

Мақалада ҚР Кәсіпкерлік кодексінің жобасы, оның жағдайы және құрылықтық құқық елдері және АҚШ коммерциялық заңнамаларына соңғы кездері жүргізілген кодификациялаулар тұрғысында оны жетілдіру жолдары қаралады. Жұмыста жобаның құрылымы мен мазмұны бойынша жеке кәсіпкерлікке қолдау көрсету жөніндегі отандық және шетелдік заңнамалардың жалпы және жаңа даму үрдістері ескеріле отырып, талдау жүргізіліп, ұсыныс пікірлер жасалады.

Түйінді сөздер: Кәсіпкерлік кодексі, кодификация, заңнамалық тәсіл, Францияның Коммерциялық кодексі, Германияның сауда ережесі, шағын және орта кәсіпкерлік.

T. Nugmanov: Project of Trade Code in Kazakhstan and its improvement in codification of commercial legislation of foreign countries.

The article discusses the project of Trade Code of Kazakhstan, its condition and possible ways of improvement it in the light of the recent codification of commercial legislation held in continental law countries and in the United States. The paper analyzes and makes recommendations on the structure of the content of the project with regard to the general and new trends in the development of domestic and foreign law for supporting private business.

Keywords: Trade Code, commercial legal entities, support for small and medium-sized business, public-private partnerships, the guarantees for freedom of entrepreneurship, and subjects of the state enterprises, state regulation in the field of entrepreneurship.